

BUSINESS MANAGEMENT



BAC+3 ALTERNANCE
EN 1 AN

BACHELOR RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

SPÉCIALISATION IMMOBILIER

NIVEAU 6 CODE RNCP 36395 - STATUT APPRENTI

Ce Bachelor dispensé en alternance garantit les compétences techniques et commerciales nécessaires pour devenir agent ou négociateur immobilier.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Former des conseillers spécialisés dans la vente et la commercialisation de biens immobiliers, capables de gérer, de faire évoluer et de développer, au sein d'une agence immobilière, une activité commerciale sédentaire ou itinérante dans un secteur réglementé et concurrentiel.

CONDITIONS D'ACCÈS

Être titulaire d'un BAC+2 en immobilier ou 3 années d'expérience en immobilier. Pour les autres BAC+2, sur étude du dossier.

Admission : présélection sur dossier puis entretien de motivation. Signer un contrat d'apprentissage avec une entreprise.

DURÉE & ORGANISATION

1 an – 553 H

RYTHME D'ALTERNANCE

3 semaines en entreprise / 1 semaine en formation.

DÉBOUCHÉS

Responsable commercial, agent immobilier, développeur, prospecteur foncier...

CONTENU

Élaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal / Elaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale, construction et négociation d'une offre commerciale, management de l'activité commerciale en mode projet. A cela s'ajoute tous les modules de spécialisation commercialisation, vente et location de biens immobiliers.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES UTILISÉES

Toutes les méthodes pédagogiques s'appuient sur le principe de l'alternance entre le CFA et l'entreprise.

L'alternance permet de développer un savoir-faire et un savoir être adaptés au monde de l'entreprise immobilière tout en préparant le Bachelor

MODALITÉS D'ÉVALUATION EN COURS DE FORMATION

Examen final en fin de cursus

Diplôme reconnu par l'état de niveau 6, de Responsable de développement commercial (option commercialisation, vente et location de biens immobiliers).

MODALITÉS D'OBTENTION

Validation partielle possible. Dans ce cas les blocs de compétences acquis sont valables à vie. L'apprenant concerné a 5 ans pour finaliser son diplôme



LES PLUS

- Formation gratuite et rémunérée
- Pédagogie active tournée vers l'acquisition de compétences professionnelles
- Classe à taille humaine
- Le Bachelor Responsable de Développement Commercial ouvre droit à la demande d'une carte professionnelle (transactions)

MODALITÉS DE CANDIDATURE ET DÉLAIS DE RÉPONSE

Vous souhaitez vous inscrire dans notre établissement, voici les différentes étapes à respecter.

CANDIDATURE EN LIGNE*	ÉTUDE DU DOSSIER DE CANDIDATURE	ENTRETIEN DE POSITIONNEMENT SUR RENDEZ-VOUS	DÉCISION
TOUTE L'ANNÉE	SOUS 8 JOURS À RÉCEPTION DE L'ENSEMBLE DES PIÈCES	SOUS 15 JOURS	DANS LES 8 JOURS SUIVANT L'ENTRETIEN DE POSITIONNEMENT

*Sur notre site internet ou inscription obligatoire sur Parcoursup pour les formations concernées

FORMATION ET HANDICAP

Il existe des possibilités d'accueil pour les personnes en situation de handicap. Contactez les responsables de formation et/ou les référents handicap afin d'étudier les possibilités d'accueil en formation. Les coordonnées sont disponibles sur cfa.vaucluse.cci.fr/cfacci/handicap.

Le campus est accessible aux personnes à mobilité réduite.

RÈGLEMENT INTÉRIEUR APPLICABLE

Disponible en téléchargement sur notre site internet cfa.vaucluse.cci.fr

INDICATEURS ET CHIFFRES CLÉS

Consultables sur notre site cfa.vaucluse.cci.fr/indicateurs

TARIF

En alternance (apprentissage), le coût de la formation est entièrement pris en charge par les différents organismes de financement.

CONTRATS ET RÉMUNÉRATION

Les informations sont disponibles sur notre site cfa.vaucluse.cci.fr/cfa/lalternance/



POUR PLUS D'INFORMATIONS OU POUR VOUS INSCRIRE,
CONTACTEZ NOS CONSEILLERS !

JAN2024-V1